

HP Partner Managed Print Services



**Generare un fatturato MPS in modo
facile ed efficace con HP.**





I vostri clienti hanno l'esigenza di gestire i documenti in modo più efficiente e di ottenere il miglior ritorno possibile dall'investimento in dispositivi di stampa, con soluzioni che consentano loro di mantenere l'attenzione sul business. L'offerta di una soluzione che assicuri una gestione dei documenti efficiente e conveniente e che, allo stesso tempo, permetta agli utenti di concentrarsi sulle loro attività principali e non sulle problematiche di stampa, genera fidelizzazione del cliente e maggiore disponibilità a valutare altri prodotti e soluzioni del vostro portfolio. Con HP Partner Managed Print Services, voi avete la risposta giusta. Si tratta di un contratto flessibile, facile da proporre, completo e competitivo, che vi consente di offrire da subito servizi MPS, senza richiedere investimenti aggiuntivi.

HP Partner MPS è un'offerta completa che vi permette di creare facilmente un programma flessibile per la gestione della stampa. Questo vi aiuterà ad accrescere i vostri vantaggi economici, riducendo il tempo e l'impegno da dedicare alla gestione dell'ambiente di stampa dei vostri clienti e offrendo servizi di consulenza e di ottimizzazione che a loro volta creeranno nuove opportunità di vendita di hardware e soluzioni.

I servizi MPS arricchiscono il vostro portfolio di un prodotto facile da proporre e da gestire. I vostri clienti scopriranno che la spesa per la gestione documentale (spesso un valore tra il 5 e il 15% dei ricavi) può essere ridotta anche del 30%¹ con un contratto HP MPS.

* I servizi a marchio HP e l'assistenza multivendor sono disponibili in diversi paesi. Contattate il vostro riferimento commerciale HP per ricevere una lista della disponibilità nei vari paesi.

¹ Gartner "HP MPS Payback Guarantee Could Cut Costs in More Than One Way", 20 Luglio 2009.

I vantaggi economici per voi saranno significativi: il business contrattuale che si genera con HP MPS è tre volte il business hardware, con margini notevolmente superiori portati dai materiali di consumo e dalle soluzioni. I vantaggi di scegliere un programma HP MPS sono notevoli ed indipendenti dal business in cui siete

- Se attualmente **vendete hardware**, potrete efficacemente rispondere ai vostri concorrenti che operano già in ambito MPS con una proposta di servizi chiavi-in-mano che creano con il cliente una relazione continuativa e che generano un fatturato durevole.
- Se il vostro business principale è **nei materiali di consumo**, HP MPS offre ai vostri clienti il monitoraggio e la fornitura di materiali originali HP, che portano un business sicuramente più profittevole.
- Se siete specializzati nella vendita di **servizi IT**, MPS vi permetterà di assicurarvi tutto il business dei servizi IT dei vostri clienti senza sostenere investimenti in nuove infrastrutture.

Cosa riceveranno i vostri clienti da HP MPS?

Fiducia e strumenti di controllo – con il nuovo **HP Express Decision Portal (EDP)**, guadagnerete la fiducia dei vostri clienti sollevandoli dalla gestione di tutti gli aspetti legati al loro parco dispositivi e diventando il loro consulente di riferimento grazie all'infrastruttura cloud e sempre disponibile di HP.

- Creare offerte e preventivi, gestire la fatturazione e la reportistica, da un'unica piattaforma.
- Integrare funzionalità per l'analisi e la valutazione del parco dispositivi.
- Creare scenari finanziari con analisi dei prezzi e margini.

Flessibilità – I servizi MPS di HP supportano una grande varietà di marchi, consentendovi di offrire ai vostri clienti un unico punto di riferimento per tutte le esigenze di stampa, riducendo i loro costi di stampa e la necessità di ricorrere contemporaneamente a più programmi MPS. Avrete la possibilità di controllare tutto il parco dei vostri clienti e di offrire opzioni di fatturazione flessibili offrendo un unico contatto per tutti i loro dispositivi.*

Fare parte di una squadra vincente – con il programma **HP PartnerOne**, diventerete automaticamente "Partner Gold" del programma HP MPS. Questo vi darà una serie di vantaggi, come l'accesso a prezzi speciali, a informazioni e risorse di prevendita, maggiore visibilità, accesso a business plan ed una promozione attiva del vostro marchio. Se siete già membri PartnerOne, avrete il vantaggio di aggiungere la qualifica di Partner Gold MPS nell'ambito di HP Printing & Computing Systems.

Eccellente esecuzione – con l'offerta dei servizi premium di HP, HP lavora con voi per fornire un'esperienza superiore a voi e ai vostri clienti finali, grazie ad interventi risolutivi rapidi, a revisioni di business con dati concreti e subito riutilizzabili e proposte di continua ottimizzazione dell'ambiente di stampa dei vostri clienti.

Iscrivetevi per ricevere gli aggiornamenti
hp.com/go/pmps

