

# HP Pre-Provisioning



Évitez les retards grâce à l'envoi de la technologie employée sur le lieu de travail et la possibilité de l'utiliser immédiatement pour vos futurs contrats



**HP Financial Services** peut aider les clients à identifier de nouvelles façons de planifier, d'acquérir, de consommer et d'adapter la technologie requise pour la transformation du lieu de travail.

Votre entreprise rencontre-t-elle des difficultés pour trouver le bon équilibre entre innovation et excellence opérationnelle ? Vous n'êtes pas un cas isolé, en fait 68 % des directeurs informatiques rencontrent le même problème.

Votre entreprise dispose de plus d'options quant au choix de la méthode et du moment pour utiliser la technologie. Un modèle de consommation de paiement en fonction du déploiement, comme HP Pre-Provisioning, peut améliorer les opérations et vous aider à adopter une approche flexible et évolutive en termes de planification de la capacité qui s'adapte plus efficacement à l'évolution des entreprises.<sup>1</sup>



## Maintien des objectifs informatiques et financiers

Préparez la croissance en disposant d'équipements informatiques supplémentaires, prêts à être déployés avant que la nécessité ne s'en fasse ressentir. Accélérez l'accès à la capacité et évitez les délais grâce à l'envoi, la configuration des systèmes et la possibilité de les utiliser immédiatement lorsque vos activités l'exigent.

Avec l'offre HP Pre-Provisioning, vous disposez de périphériques et d'imprimantes sur site, mais vous ne payez rien tant qu'ils ne sont pas activés.

### Avantages de la solution HP Pre-Provisioning

**Agilité accrue**—bénéficiez rapidement d'une capacité accrue et évitez les longs cycles d'approvisionnement internes

**Rupture réduite**—l'accès immédiat à la technologie employée sur le lieu de travail empêche toute interruption ou rupture des activités lorsque de nouveaux employés rejoignent l'entreprise

**Flexibilité financière**—gérez plus efficacement les systèmes informatiques avec des paiements prévisibles qui commencent lors de l'activation de l'équipement

**Productivité améliorée**—bénéficiez de cycles de mise à jour informatique pour rester à jour sur le plan technologique et améliorez l'efficacité des employés

# 68%

des directeurs informatiques éprouvent des difficultés à trouver le bon équilibre entre innovation et excellence opérationnelle<sup>2</sup>

## Comment ça marche ?

- Obtenez jusqu'à 12 mois de besoins informatiques à l'avance dès le premier jour
- Sélectionnez une échéance de déploiement (mensuelle ou trimestrielle) en fonction des besoins de votre entreprise
- Commencez à payer une fois la technologie activée, jusqu'à 12 mois après la livraison
- Prix par unité prévisible sur une période d'utilisation de 12 à 60 mois
- Possibilité d'adaptation à une solution groupée avec des produits provenant de l'ensemble de la gamme de produits HP

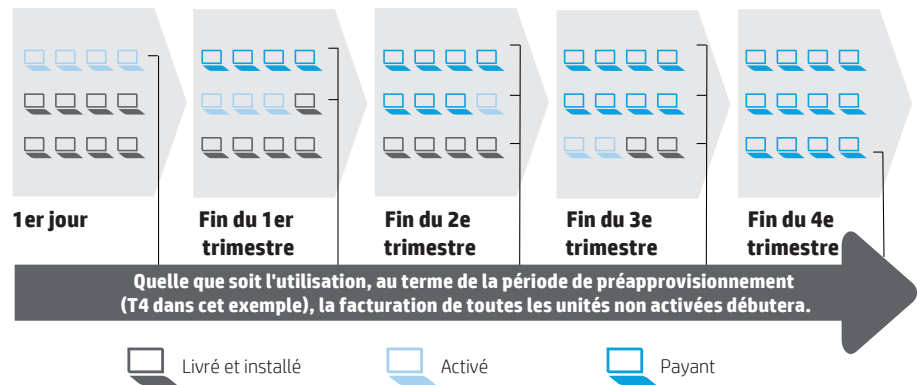
<sup>1</sup> Offre soumise à conditions.

<sup>2</sup> CIO Magazine, State of the CIO 2014: The Great Schism (CIO Magazine, Situation des directeurs informatiques 2014 : le grand schisme), 1er janvier 2014

Votre succès est notre priorité, nous nous y engageons.

Consultez notre page Web sur [hp.com/hpfinancialservices](http://hp.com/hpfinancialservices)

## Scénario exemple de la solution HP Pre-Provisioning



- Prix fixe par unité/par mois en fonction du volume de votre commande
- Vous pouvez déployer/activer les actifs lorsque vous en avez besoin
- Chaque trimestre, vous nous communiquez le nombre d'actifs activés
- La garantie et le service Care Pack peuvent être alignés en fonction des dates d'activation de l'équipement
- Le montant correspondant est inclus dans votre programme de paiement

### Exemple de tarification : ordinateurs portables<sup>3</sup>

- Nombre total d'ordinateurs portables = 176
- Durée du programme de paiement = 36 mois (12 trimestres)
- Prix fixe par ordinateur portable et par trimestre = 200 \$

| PAIEMENT TRIMESTRIEL                          | T1             | T2              | T3              | T4 – T12        | T13             | T14             | T15            | T16        |
|---|----------------|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|----------------|------------|
| 36 périphériques déployés                     | \$7,200        | \$7,200         | \$7,200         | \$7,200         |                 |                 |                | Refresh    |
| 40 périphériques déployés                     |                | \$8,000         | \$8,000         | \$8,000         | \$8,000         |                 |                | Refresh    |
| 55 périphériques déployés                     |                |                 | \$11,000        | \$11,000        | \$11,000        | \$11,000        |                | Refresh    |
| 45 périphériques déployés                     |                |                 |                 | \$9,000         | \$9,000         | \$9,000         | \$9,000        | Refresh    |
| <b>Paiement total par trimestre</b>           | <b>\$7,200</b> | <b>\$15,200</b> | <b>\$26,200</b> | <b>\$35,200</b> | <b>\$28,000</b> | <b>\$20,000</b> | <b>\$9,000</b> | <b>\$0</b> |
| <b>Nombre total de périphériques déployés</b> | <b>36</b>      | <b>76</b>       | <b>131</b>      | <b>176</b>      | <b>140</b>      | <b>100</b>      | <b>45</b>      | <b>0</b>   |

### Cas d'utilisation potentiels

- Phase de développement/test avant le déploiement graduel ou total
- Approvisionnement, planification technologique, préinstallation requis avant le déploiement
- Standardisation des produits, spécification des verrouillages, élimination des coûts/ problèmes relatifs à la fin du cycle de vie

### Le modèle dont vous avez besoin

Nous pouvons vous aider à établir une solution d'investissement informatique afin de soutenir votre évolution et de vous permettre d'atteindre vos objectifs commerciaux.

**Contactez votre représentant HP Financial Services pour plus d'informations ou pour obtenir de l'aide.**

Abonnez-vous aux mises à jour [hp.com/go/getupdated](http://hp.com/go/getupdated)



Partager avec des collègues



Noter ce document

<sup>3</sup> L'exemple de tarification vise à démontrer comment la solution HP Pre-Provisioning peut être utilisée. Tous les prix sont des exemples simples qui ne reflètent pas les prix réels des produits HP ou des solutions HP Pre-Provisioning.

© Copyright 2016 HP Development Company, L.P. Les informations contenues dans ce document sont sujettes à des modifications sans préavis. Les garanties applicables aux produits et services HP sont décrites dans les documents de garantie expresse accompagnant ces produits et services. Aucune partie du présent document ne saurait être interprétée comme une garantie supplémentaire. HP ne saurait être tenu pour responsable des erreurs ou omissions de nature technique ou rédactionnelle qui pourraient subsister dans le présent document.

Les offres de financement et de service disponibles via HP Financial Services Company et ses filiales et sociétés affiliées (collectivement HPFSC) dans certains pays sont soumises à une autorisation d'octroi de crédit et aux conditions de la documentation HPFSC standard. Les tarifs et les conditions se basent sur la solvabilité du client, les types d'offres, les services et/ou le type d'équipement et les options. Tous les clients ne peuvent pas y prétendre. Certains services et offres ne sont pas disponibles dans tous les pays. D'autres restrictions peuvent s'appliquer. HPFSC se réserve le droit de modifier ou d'annuler ce programme à tout moment et sans préavis.

4AA6-1783FRE, janvier 2016

