

HP Pre-Provisioning



Evite demoras al lograr que la tecnología del lugar de trabajo sea enviada, se configuren y este lista para activación futura en el negocio



HP Financial Services ayuda a los clientes a encontrar nuevas maneras de adquirir, consumir y adaptar la tecnología necesaria para una transformación del lugar de trabajo.

¿Su organización lucha por encontrar el equilibrio perfecto entre la innovación comercial y la excelencia operativa? Usted no está solo. De hecho, el 68% de los CIO enfrentan están el mismo problema.

Ahora su empresa tiene más opciones a la hora de elegir cómo y cuándo consumir tecnología. Un modelo de consumo en el que paga conforme realiza la implementación, como HP Pre-Provisioning, puede mejorar las operaciones y ayudarlo a adoptar un enfoque flexible y escalable hacia la planificación de capacidad que se adapte con más eficiencia al cambio empresarial.¹

Mantenga la TI y las finanzas en la mira

Prepárese para el crecimiento con computadores portátiles, tablets o impresoras disponibles con anticipación para ser utilizados cuando usted realmente los necesite. Acelere el acceso a la capacidad y evite demoras al lograr que la tecnología sea enviada, se configure y este lista para utilizarse cuando su empresa lo exija.

HP Pre-Provisioning le permite tener dispositivos e impresoras in situ, pero el pago no se iniciará hasta que los active.

Beneficios de HP Pre-Provisioning

Mayor agilidad—aumente su capacidad rápidamente evitando largos ciclos internos de adquisición

Menos interrupciones—el acceso inmediato a la tecnología del lugar de trabajo puede evitar una interrupción comercial o demoras con los nuevos empleados

Flexibilidad financiera—administre mejor la TI con pagos previsible que comiencen cuando el equipo se activa

Mejor productividad—habilite ciclos de actualización de TI para mantenerse al día con lo último en tecnología y promueva la eficiencia de los empleados

68%

de los CIO consideran que no les es fácil encontrar el equilibrio perfecto entre la innovación comercial y la excelencia operativa²

¿Cómo funciona?

- Anticípese hasta 12 meses a sus necesidades de TI desde el primer día
- Seleccione un plazo de implementación (mensual o trimestral) según sus necesidades comerciales
- Comience a pagar una vez activado, hasta 12 meses después del envío
- Precio por unidad predecible en un período de uso de 12 a 60 meses
- Se puede personalizar y hacer una solución combinada con productos de toda la cartera de productos de HP

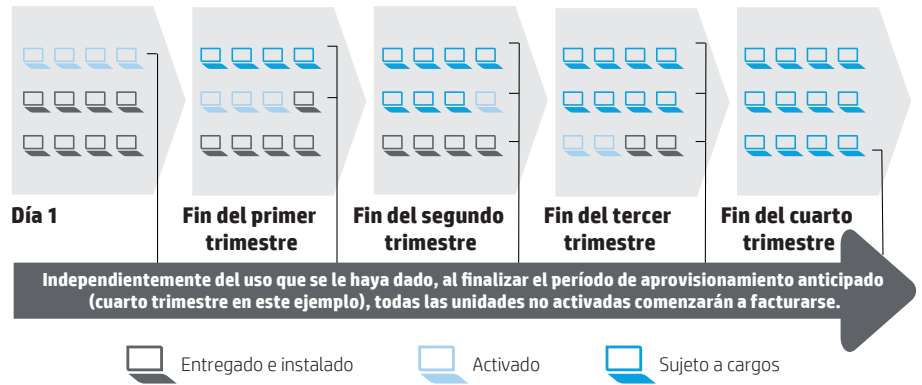
¹ Certain terms and conditions may apply.

² CIO Magazine, State of the CIO 2014: The Great Schism, 1.º de enero de 2014

Estamos comprometidos con su éxito; ese es nuestro **compromiso** con usted.

Visite nuestra página en hp.com/hpfinancialservices

Escenario modelo de HP Pre-Provisioning



- Precio fijo por unidad/por mes basado en el tamaño del pedido
- Tiene la opción de implementar/activar los activos cuando los necesite
- Cada trimestre, nos notificará la cantidad de activos activados
- El Care Pack y la Garantía se pueden alinear a las fechas de activación del equipo
- El monto correspondiente se incluirá en su plan de pago

Ejemplo de precios: computadoras portátiles³

- Cantidad total de computadoras portátiles = 176
- Duración del plan de pago = 36 meses (12 trimestres)
- Precio fijo por computadora portátil por trimestre = \$200

PAGO TRIMESTRAL	Q1	Q2	Q3	Q4 – Q12	Q13	Q14	Q15	Q16
36 dispositivos empleados	\$7,200	\$7,200	\$7,200	\$7,200				Refresh
40 dispositivos empleados		\$8,000	\$8,000	\$8,000	\$8,000			Refresh
55 dispositivos empleados			\$11,000	\$11,000	\$11,000	\$11,000		Refresh
45 dispositivos empleados				\$9,000	\$9,000	\$9,000	\$9,000	Refresh
Pago total trimestral	\$7,200	\$15,200	\$26,200	\$35,200	\$28,000	\$20,000	\$9,000	\$0
Total de dispositivos empleados	36	76	131	176	140	100	45	0

Posibles casos de uso

- Fase de desarrollo/prueba antes de la implementación en fases o por volumen
- Adquisiciones, planificación de capacidad, determinación previa de etapas requerida antes de la implementación
- Estandarización de productos, especificación de bloqueo, evitar problemas y costos de fin de vida

El modelo adecuado para usted

Podemos ayudarlo a crear una solución de inversión de TI que respalde la transformación y la capacidad de cumplir con las metas de su empresa.

Comuníquese con su representante de HP Financial Services para obtener más detalles y asistencia.

Suscríbase para conocer las actualizaciones e hp.com/go/getupdated



Comparta con colegas



Califique este documento

³ El ejemplo del precio es para demostrar cómo se puede utilizar HP Pre-Provisioning, y todos los precios son meros ejemplos que no reflejan los precios reales de los productos de HP ni las soluciones de HP Pre-Provisioning.

© Copyright 2016 HP Development Company, L.P. La información contenida en el presente documento está sujeta a cambios sin previo aviso. Las únicas garantías para productos y servicios HP se estipulan en las declaraciones de garantía expresa que acompañan a esos productos y servicios. Ninguna información contenida en este documento debe ser interpretada como una garantía adicional. HP no se responsabiliza por errores técnicos o de edición ni por omisiones contenidas en el presente documento.

Las opciones de financiación y los servicios están disponibles en algunos países a través de HP Financial Services Company, sus filiales (entiéndase como HPFSC en su conjunto) y están sujetas a la aprobación del crédito y la ejecución de la documentación estándar de HPFSC. Las tasas de interés y condiciones se basan en la calificación de crédito del cliente, los tipos de ofertas o el tipo y las opciones de servicios y/o equipo. Es posible que no todos los clientes cumplan con los requisitos. No todos los servicios u ofertas están disponibles en todos los países. Es posible que apliquen otras restricciones. HPFSC se reserva el derecho de cambiar o cancelar este programa en cualquier momento y sin previo aviso.

