

HP Financial Services

Zusätzlicher geschäftlicher Nutzen für unsere Channel Partner



Wir möchten bei Ihrem Markteinführungsplan eine wichtige Rolle spielen. Der geschäftliche Nutzen und das Know-how, das wir Ihnen bieten, können Ihnen dabei helfen, Geschäfte schneller abzuschließen und Kundenbeziehungen zu verbessern.



Unkompliziertheit

Machen Sie aus Geschäftschancen tatsächliche Verkäufe— und sorgen Sie für mehr Geschäftsabschlüsse und schnellere Bezahlung

Fachkompetenz für IT-Investitionen und Kenntnisse, mit denen Sie Verkäufe effektiver abwickeln

- Wir können Ihnen dabei helfen, in Gesprächen mit Kunden darauf einzugehen, wie eine Investitionsstrategie deren Mobilität und Umstellung auf die Cloud erleichtern kann. Zudem können Sie erläutern, wie sie mehr Dynamik, Flexibilität und Agilität erreichen können, während die Auslastung der Mitarbeiter optimiert wird.
- Dank unserer umfassenden Erfahrungen mit HP Lösungen können wir Kunden wertvolles Wissen über IT-Investitionsstrategien vermitteln, damit sie bessere Geschäftsergebnisse erzielen.
- Es ist auch möglich, maßgeschneiderte Verbrauchsmodelle für berechnete Partner und Kunden bereitzustellen, die Alternativen mit „nutzungsabhängiger Bezahlung“ benötigen.



Vertrauen

Transparente Prozesse, bessere Kundenbeziehungen

Verbessern Sie Ihre Kundenbeziehungen und steigern Sie Umsätze aus Folgeaufträgen

- 76 Prozent unserer Kunden erteilen uns Folgeaufträge.
- Wir arbeiten proaktiv mit Ihnen zusammen, um Geschäftschancen zu erkennen und zu generieren, die sich aus bereits getätigten Geschäftsabschlüssen ergeben. Dabei kommen Bewertungen des Kreditrahmens und Prüfungen des Kundenservice zum Einsatz.
- Unsere Investition beweist, dass wir das Erlebnis von Kunden und Partnern verbessern möchten, die in Prozessverbesserungen, neue Tools und Lösungen investieren, mit denen ein höheres Maß an Komfort und geschäftlichem Nutzen erreicht wird."

Versprechen an unsere Partner

Versprechen an unsere Kunden

Es ist unser Ziel, Transparenz zu schaffen und ein unkomplizierter Geschäftspartner zu sein

- Wir vermeiden es möglichst, Kunden am Ende der Vertragslaufzeit mit zusätzlichen Gebühren wie Zwischenmiete, automatischen Verlängerungen oder Abnutzungskosten zu überraschen.
- Unsere allgemeinen Geschäftsbedingungen sind transparent, und die Kundenbetreuung erfolgt auf proaktive Weise.
- Unsere Versprechen an Partner und Kunden zeigen, dass wir Ihnen überzeugende Services bieten möchten.



Differenzierung

Ein optimiertes Erlebnis, durch das die Menschen und Lösungen von HP auf einen Nenner gebracht werden

Für Ihren Erfolg—Menschen, Portale und Tools, mit denen Sie effektiver arbeiten

- Wir kooperieren mit HPE und nehmen Markteinführungen als Team vor.
- Wir sind ein wesentlicher Bestandteil des HP Partner First-Programms. Neben dem Portal und den Tools für jedes Programm haben wir dadurch die Möglichkeit, Ihnen einen effizienten und effektiven Service zu bieten.
- Unsere Lösungen sind nahtlos in die HP Lösungen integriert. Auf diese Weise lassen sich Ihre Verkäufe in allen Kundensegmenten vereinfachen und beschleunigen.

Umweltfreundlicher Ansatz für Ihren Betrieb—Know-how im Bereich Asset-Wiederherstellungsdienste

- Mit einem Lebenszyklus-orientierten Ansatz helfen wir Kunden beim Erwerb, der Verwaltung, dem Weitervertrieb oder dem Recycling von IT-Komponenten und berücksichtigen dabei Kosten und regulatorische Risiken.
- Indem wir Kunden bei der Umstellung vom alten auf den neuen IT-Stil unterstützen, tragen wir dazu bei, dass sich Ihr nächster Geschäftsabschluss leichter realisieren lässt.
 - Wir können Daten gemäß geltenden Datenschutzvorschriften bereinigen.
 - Außerdem können wir IT-Komponenten gemäß Umweltschutzbestimmungen umrüsten, weitervertreiben oder recyceln.

Besuchen Sie uns online unter: hp.com/hpfinancialservices

© Copyright 2016 HP Development Company LP. Die hierin enthaltenen Informationen können ohne vorherige Ankündigung geändert werden. Die Garantien für HPE Produkte und Services sind ausschließlich in der entsprechenden, zum Produkt/Service gehörigen Garantieerklärung beschrieben. Aus dem vorliegenden Dokument sind keine weiteren Garantieansprüche abzuleiten. HP übernimmt keine Haftung für die Richtigkeit und Vollständigkeit der Angaben in diesem Dokument.

Die Finanzierungs- und Serviceangebote des Unternehmens Hewlett-Packard Financial Services und seiner Tochterunternehmen und Partner (zusammengefasst als HPFSC) unterliegen in bestimmten Ländern der Kreditgenehmigung und standardmäßigen Dokumentation durch HPFSC. Die Gebühren und Bedingungen basieren auf der Kreditwürdigkeit des Kunden, der Angebotsart, der Art des Services und/oder des Komponententyps sowie zugehöriger Optionen. Nicht alle Kunden erfüllen möglicherweise diese Bedingungen. Nicht alle Services oder Produkte sind in allen Ländern verfügbar. Möglicherweise gelten weitere Einschränkungen. HPFSC behält sich das Recht vor, dieses Programm jederzeit ohne Vorankündigung zu ändern oder einzustellen.

4AA6-1790DEE, März 2016