

# HP Financial Services

## Añada valor a sus canales de distribución



**Queremos ser un elemento esencial en su oferta al mercado. La experiencia y el valor que aportamos pueden ayudarle a acelerar sus negocios y mejorar su valor para sus clientes.**



### Facilidad

Convierta las oportunidades en ventas: le ayudamos a cerrar más negocios y a que le paguen más rápido

#### **Experiencia y conocimiento en inversión en TI para ayudarle a vender de modo más eficaz**

- Podemos ayudarle a modelar el tono de sus conversaciones con los clientes para que reflejen una estrategia de inversión que pueda ayudarles a incrementar su movilidad y su paso a la nube, y cómo pueden ganar velocidad, flexibilidad y agilidad mientras optimizan sus recursos.
- Con gran experiencia en HP solutions, podemos ayudarle a que aconseje al cliente sobre estrategias de inversión en TI para que consiga mejores resultados en sus negocios.
- Podemos proveer modelos de consumo a medida para distribuidores y clientes cualificados que necesiten alternativas “de pago por uso”.



### Confianza

Procesos transparentes, mejores relaciones con los clientes

#### **Fortalezca la relación con sus clientes e incremente sus ventas**

- El 76 % de los clientes que hacen negocios con nosotros, repiten.
- Trabajamos con usted de manera proactiva para ayudarle a identificar oportunidades mediante la evaluación de línea de crédito y análisis del cliente.
- Nuestra inversión demuestra nuestro compromiso para mejorar la experiencia entre el distribuidor y el cliente, invirtiendo en mejoras de proceso, nuevas herramientas y soluciones para incrementar la aportación de valor.

### Compromiso al distribuidor

### Compromiso al cliente

#### **Estamos comprometidos con la transparencia y la facilidad para hacer negocios.**

- Nuestro objetivo es evitar cargos sorpresa desagradables para los clientes al final de su contrato, tales como el rentas interim, prórrogas automatizadas o los cargos por desgaste.
- Nuestros términos y condiciones son transparentes y gestionamos activamente nuestras relaciones con los clientes.
- El compromiso con nuestros clientes y distribuidores motiva nuestra dedicación para dar un gran servicio.



### Diferenciación

Experiencia simplificada que combina las personas y soluciones de HP

#### **Hacemos su éxito posible: personas, portales y herramientas que le ayudarán a ser más eficaz**

- Colaboramos y contamos con una estrategia de mercado con HPE como un solo equipo.
- Somos una parte integral del programa HP Partner First, junto con el portal y las herramientas para cada programa, para poder servirle de una manera eficiente y eficaz.
- Nuestras soluciones están perfectamente integradas en las soluciones de HP, simplificando y acelerando sus ventas en todos los segmentos de cuentas.

#### **Una alternativa ecológica para hacer negocios: experiencia en servicios de eliminación y reacondicionamiento de activos**

- Con un enfoque basado en el ciclo de vida, podemos ayudar a los clientes a acceder, gestionar, volver a sacar al mercado o reciclar TI mediante la gestión de los costes asociados y bajo la normativa aplicables en cada país.
- Ayudando a los clientes a hacer una transición de lo viejo a lo nuevo, podemos facilitarle su próxima venta.
  - Podemos realizar una limpieza de los datos conforme a las regulaciones de privacidad de datos aplicables.
  - También podemos renovar, volver a sacar al mercado y reciclar de acuerdo con las regulaciones medioambientales aplicables.

Visítenos en línea en: [hp.com/hpfinancialservices](http://hp.com/hpfinancialservices)

© Copyright 2016 HP Development Company, L.P. La información contenida en este documento está sujeta a cambios sin previo aviso. La garantía de los productos y servicios de HP son las indicadas en las declaraciones expresas de garantía que se incluyen con los mismos. Nada de lo aquí indicado debe interpretarse como una garantía adicional. HP no se responsabiliza de los errores u omisiones de carácter técnico o editorial que puedan existir en este documento.

Las soluciones de arrendamiento y servicios están disponibles a través de Hewlett-Packard Financial Services Company y sus subsidiarias y filiales (conjuntamente denominadas HPFSC) en algunos países, y están sujetas a la aprobación de crédito y a la formalización de los documentos estándar de HPFSC. Las condiciones económicas se basan en la calificación crediticia del cliente, en el tipo de oferta, en el tipo de servicio o equipo y en las opciones. Es posible que no todos los clientes cumplan los requisitos. No todos los servicios u ofertas están disponibles en todos los países. Pueden aplicarse otras limitaciones. HPFSC se reserva el derecho de modificar o anular este programa en cualquier momento sin previo aviso.

4AA6-1790ESE, marzo 2016